

Wordt dit uw droomhuis?



Ellen van Langenpad 46

Schiedam

Vraagprijs € 650.000 k.k.

Een huis kopen blijft spannend!

Durf jij een huis te kopen, zonder de hulp van een eigen deskundige adviseur?

De makelaars van De Witte kennen de markt als geen ander en onderhandelen voor jou op het scherpst van de snede. Je wilt in deze woningmarkt je droomhuis niet mislopen, maar ook zeker weten dat je nooit teveel voor je nieuwe woning betaalt. Profiteer van onze kennis, ervaring, onze contacten en vind het huis dat bij je past!

FULL-SERVICE AANKOOPMAKELAAR

De Witte Garantimakelaars adviseert je bij aankoop van je nieuwe woning. Indien je bij ons een aankoopopdracht plaatst, begeleiden wij je van A tot Z, full-service dus! Onze dienstverlening bestaat o.a. uit:

- het inventariseren van jouw woonwensen;
- het geven van een realistisch woonadvies gebaseerd op de huidige woningmarkt;
- het zoeken naar een geschikte woning en de begeleiding van gerichte bezichtigingen;
- onderzoek en advisering over: de bouwkundige staat, de onderhouds- conditie, de marktwaarde en de reële aankoopwaarde, de buurt;
- onderzoek en advisering over de omgevingsfactoren zoals het bestemmingsplan en de milieu-/bodemgesteldheid;
- onderzoek en advisering over de juridische en financiële aspecten van de woning;
- het bespreken met jou en uitvoeren namens jou van de onderhandelingsstrategie;
- de controle op de koopakte en alle andere belangrijke documenten;
- het uitvoeren van een inspectie voorafgaand aan de overdracht;
- de overdracht (transport) van de woning bij de notaris;
- nazorg als je nog hulp of advies nodig hebt.

In deze bijzondere woningmarkt moet je er soms snel bij zijn, je wilt niet wachten en je kunt ons daarom onbeperkt meenemen en raadplegen voor adviezen over je nieuwe woning. Wannéér je koopt maakt niet uit, je betaalt ons pas bij de overdracht.



Alle bedragen zijn consumentvriendelijk dus inclusief BTW en geen verborgen overige kosten.



Wat leuk dat u interesse heeft in deze woning!

Wij van De Witte Garantiemakelaars kijken uit naar uw bezoek. Op voorhand hebben wij via het Move account al een hoop informatie met u kunnen delen, maar tijdens de persoonlijke bezichtiging met één van onze makelaars vertellen wij u graag meer over de woning. Heeft u na het zien van de woning, of wellicht op voorhand al vragen? Schroom niet en neem vrijblijvend contact op met ons kantoor. Wij staan graag voor u klaar op telefoonnummer 010-4343844 of per mail op dewitte@garantiemakelaar.nl

Vraagprijs € 650.000,- k.k.





Kenmerken van deze woning

Soort woning	Eengezinswoning
Type woning	Tussenwoning
Bouwjaar	2021

Inhoud	482 m ³
Woonoppervlakte	136 m ²
Perceeloppervlakte	116 m ²
Tuin	Achtertuint
Tuin oppervlakte	41 m ²

Energie label	A+++
Aantal kamers	5
Aantal slaapkamers	4



Omschrijving van de woning

Duurzaam wonen in stijl! Energiezuinige (A+++)
gezinswoning in Park Harga

Wonen aan het groen, met alle comfort van nu én klaar voor de toekomst, dat kan in deze moderne en energiezuinige 5-kamer eengezinswoning in de geliefde wijk Park Harga!

Gebouwd in 2021, op eigen grond en met een energielabel A+++, combineert deze woning strak design met ultiem wooncomfort.

De woning beschikt over 136 m² aan woonruimte en is gebouwd met hoogwaardige, duurzame materialen. Dankzij de bodemwarmtepomp, zonnepanelen, driefoudige beglazing en vloerverwarming én -koeling, woon je hier niet alleen comfortabel, maar ook energiezuinig – met nagenoeg geen energielasten!

De ruime uitgebouwde woonkamer van maar liefst 37 m² is licht en sfeervol, met dubbele openslaande deuren naar de zonnige achtertuin op het westen. Hier geniet je in alle privacy van lange zomeravonden op het terras, compleet met berging en achterom.

De luxe matzwarte keuken met kookeiland en zitbar is een echte blikvanger – dé plek waar koken en samen zijn moeiteloos samenkomen.

Op de verdieping vind je vier goed bemeten slaapkamers en een moderne badkamer met half vrijstaand ligbad, inloopdouche en stijlvol wastafelmeubel. Alles is strak afgewerkt en instapklaar – hier hoeft je écht niets meer te doen!

Wonen in Park Harga betekent rust, ruimte en comfort in een parkachtige omgeving. De wijk is modern, groen en kindvriendelijk, met volop sport- en speelvoorzieningen. Scholen, winkels en openbaar vervoer (metrostation Schiedam Nieuwland) liggen in de directe nabijheid. Ook de snelwegen A20 en A4 zijn binnen enkele minuten bereikbaar, waardoor steden als Rotterdam, Delft, Den Haag en Hoek van Holland strand vlot te bereiken zijn.

Indeling

Begane grond

Aan een autovrij pad, met uitzicht op groen en een vijver aan de voorzijde, ligt de verzorgde voortuin. Deze is fraai aangelegd met antracietkleurige bestrating, een grindbed, een beukenhaag en ruimte voor een gezellig zitje.

De entree van de woning bevindt zich onder een luifel. Via de ruime ontvangsthall, voorzien van garderoberuimte, een vaste kast met de bodemwarmtepomp, meterkast, trapopgang naar de eerste verdieping en een grote plavuizen vloer, bereikt u de overige vertrekken. Het moderne toilet is uitgerust met een hangend closet, fonteintje en is keurig betegeld met fraaie wandafwerking.

Aan de voorzijde bevindt zich de moderne open keuken van circa 9 m², uitgevoerd met houtlook matzwarte fronten en een betonlook werkblad. De keuken is voorzien van alle hedendaagse luxe inbouwapparatuur, waaronder een inductie-combikookplaat met downdraft-afzuiging, combi-stoomoven, koel-vriescombinatie, vaatwasser en een spoelbak met kokendwaterkraan. De keuken beschikt bovendien over een praktische zitbar met stopcontact en een sfeervolle koffiecorner.

De uitgebouwde, tuingerichte woonkamer van maar liefst 37 m² is voorzien van een moderne plavuizen vloer met hoge plinten, strakke wandafwerking, een trapkast en dubbele openslaande deuren naar de achtertuin.

De fraai aangelegde, onderhoudsarme achtertuin van circa 40 m² ligt op het zonnige westen en biedt veel privacy. De tuin beschikt over een ruim terras, stijlvolle houten erfafscheidingen, een vrijstaande houten berging van circa 5 m² met elektra en een praktische achterom.

Eerste verdieping

Overloop met een moderne pvc-vloer in betonlook, doorgelegd over de gehele verdieping, voorzien van hoge plinten, strakke wandafwerking en een open trap naar de tweede verdieping.

Slaapkamer 1: aan de voorzijde, circa 12 m².

Slaapkamer 2: aan de achterzijde, circa 16,5 m².

Slaapkamer 3: aan de achterzijde, circa 9 m².

De moderne badkamer van circa 5 m² is compleet uitgerust met een inloepdouche voorzien van stortdouche en easydrain-regengoot, een half vrijstaand ligbad (LUCA 'semi back to wall bad'), tweede hangend toilet, wastafelmeubel met waskom en spiegel, designradiator en mechanische ventilatie. De badkamer is tot aan het plafond fraai betegeld.

Tweede verdieping

Ruime open zolderverdieping met dakraam, pvc-vloer in betonlook en een strakke afwerking. Deze ruimte biedt de mogelijkheid tot het creëren van twee extra (slaap)kamers.

In de inpandige berging/wasruimte bevinden zich de opstelplaatsen voor de WTW-installatie (Warmte Terug Win systeem), omvormer van de zonnepanelen en de wasmachine- en drogeraansluiting.

Bijzonderheden

- Moderne 5-kamer eengezinswoning aan voetpad;
- Woonoppervlakte 136 m² (conform NEN2580 meetrapport);
- Er wordt binnenkort een dakraam geplaatst, waardoor de 2e verdieping woonruimte wordt, maar is daarom nu nog niet zichtbaar op de foto's;
- Gelegen op 116 m² eigen grond;
- Uitgebouwde woonkamer van 37 m² met luxe keuken voorzien van kookeiland;
- Zonnige achtertuin op het westen voorzien van achterom en vrijstaande houten berging;

- 4 ruime slaapkamers met luxe badkamer voorzien van half vrijstaand ligbad;
- Opgeleverd in 2021, volledig geïsoleerd, energielabel A+++, volledig v.v. vloerverwarming en -koeling en klimaatbeheersing;
- Gebruik van luxe materialen en een het hoog afwerkniveau;
- Achterzijde woning, ruime parkeergelegenheid met openbare oplaadplaatsen voor elektrische auto's. Met de auto is de woning goed bereikbaar;
- Moderne, groen en kindvriendelijke woonwijk, met volop sport- en speelvoorzieningen. Scholen en openbaar vervoer (metrostation Schiedam Nieuwland) liggen in de directe nabijheid;
- Ook de snelwegen A20 en A4 zijn binnen enkele minuten bereikbaar, waardoor steden als Rotterdam, Delft, Den Haag, Hoek van Holland strand vlot te bereiken zijn.

Overige

Huis kopen? Neem uw eigen NVM Aankoopmakelaar mee!

Download nu via www.dewittegarantiemakelaars.nl de brochure van deze woning.

Een daadwerkelijke koopovereenkomst komt pas tot stand nadat beide partijen de schriftelijke overeenkomst hebben ondertekend.

Nadrukkelijk zij vermeld, dat deze vrijblijvende informatieverstrekking niet als een aanbieding of een offerte mag worden beschouwd. Aan deze gegevens kunnen geen rechten worden ontleend.

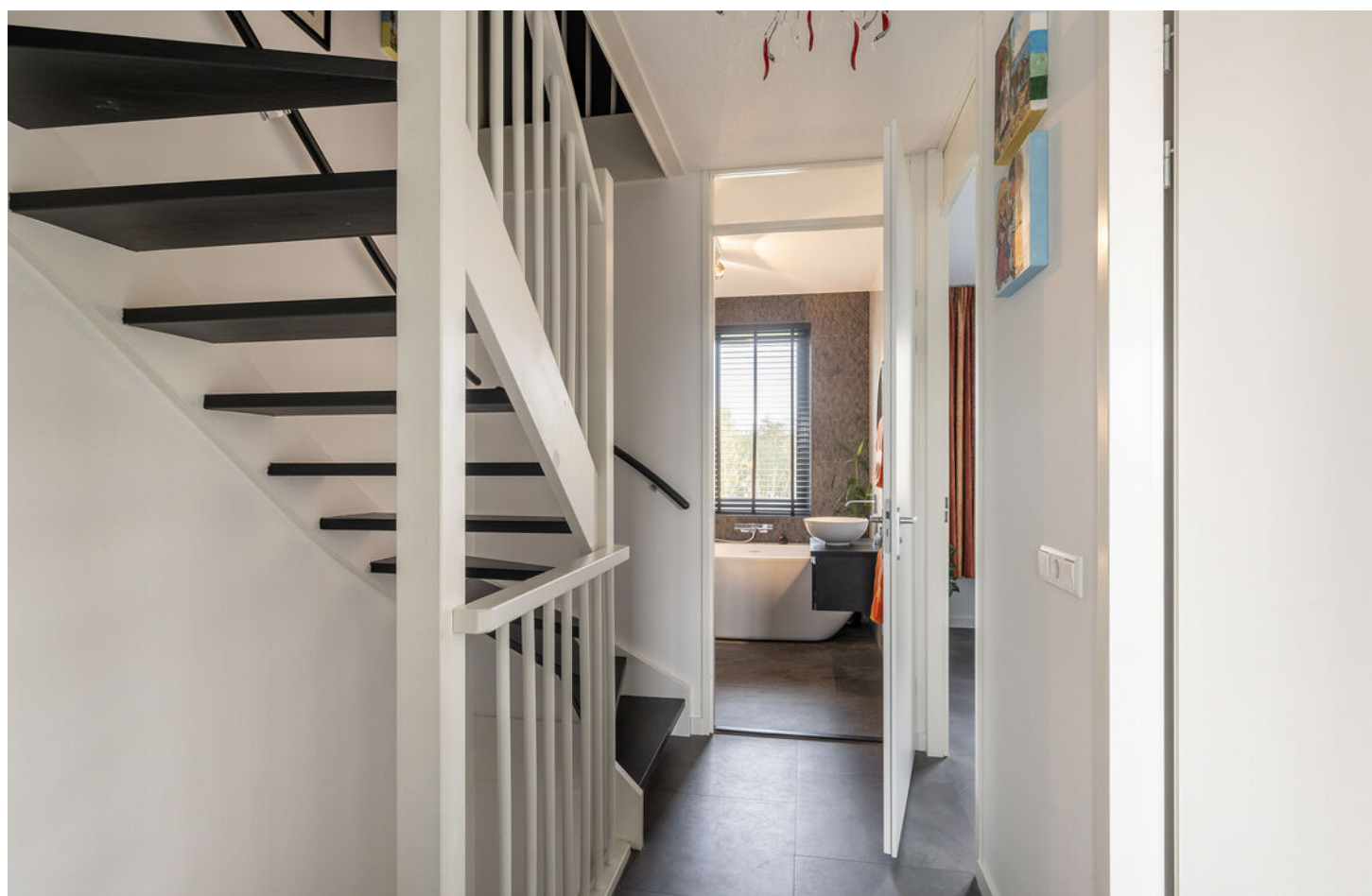






















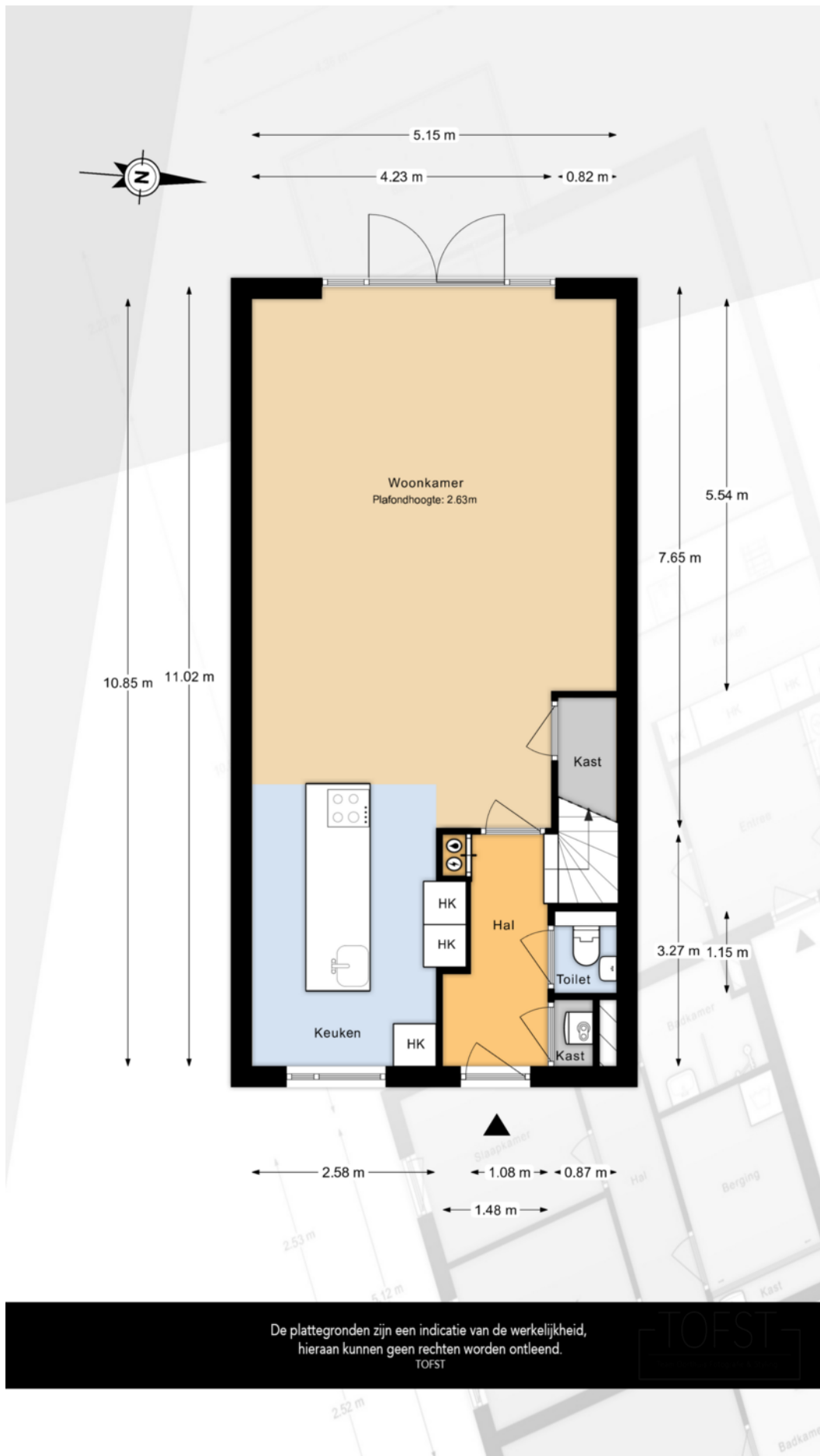




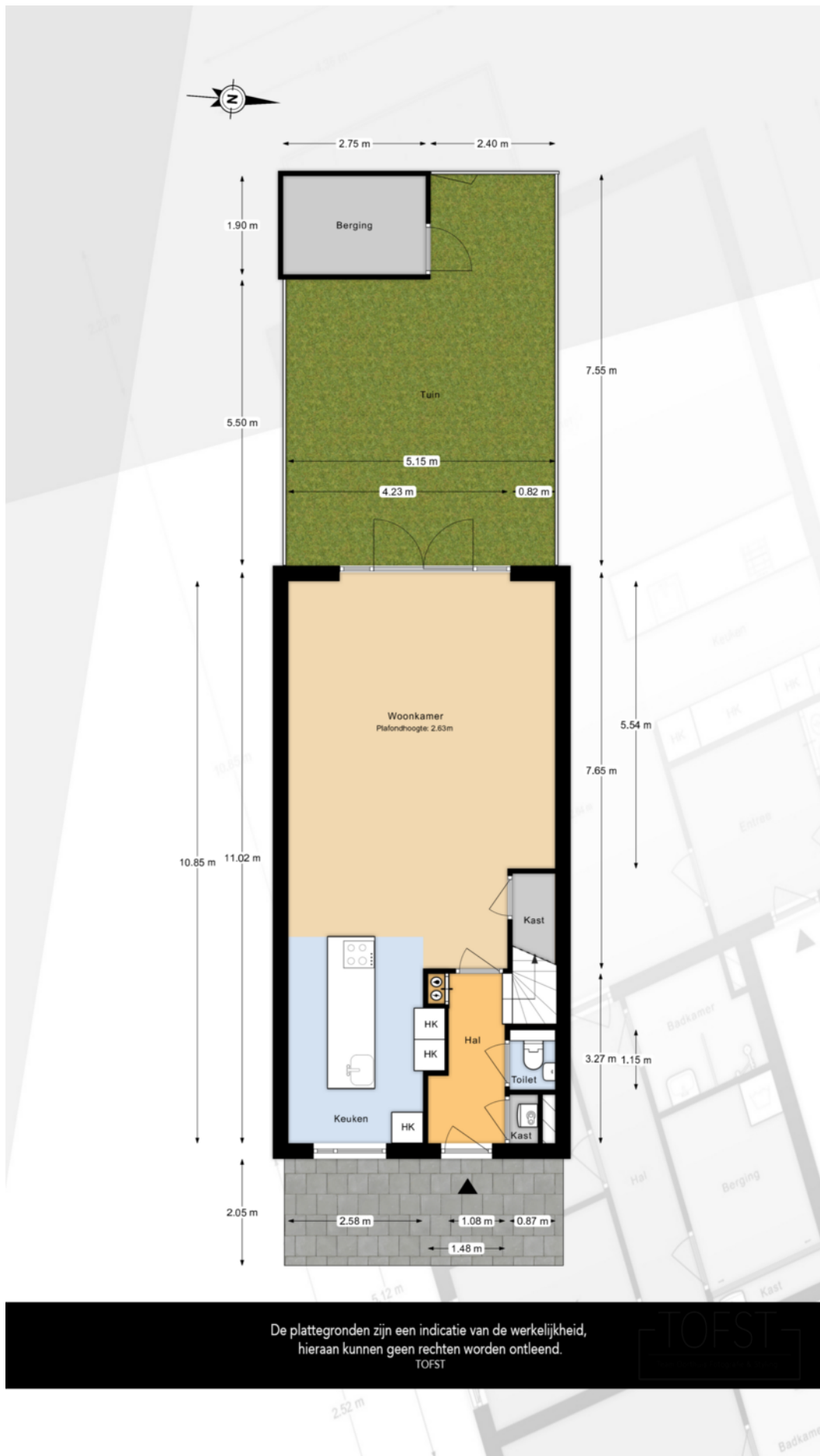




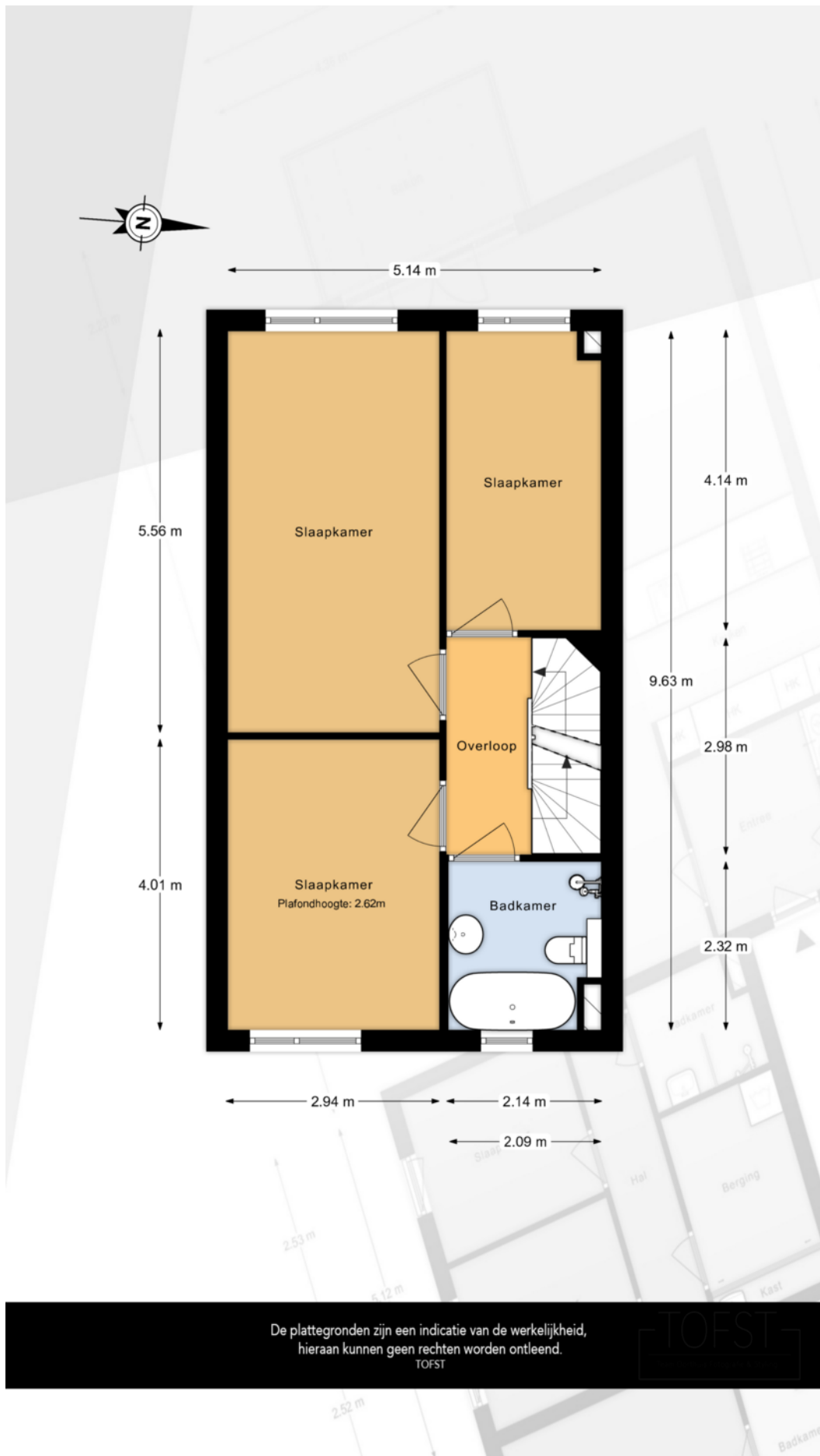
Plattegrond



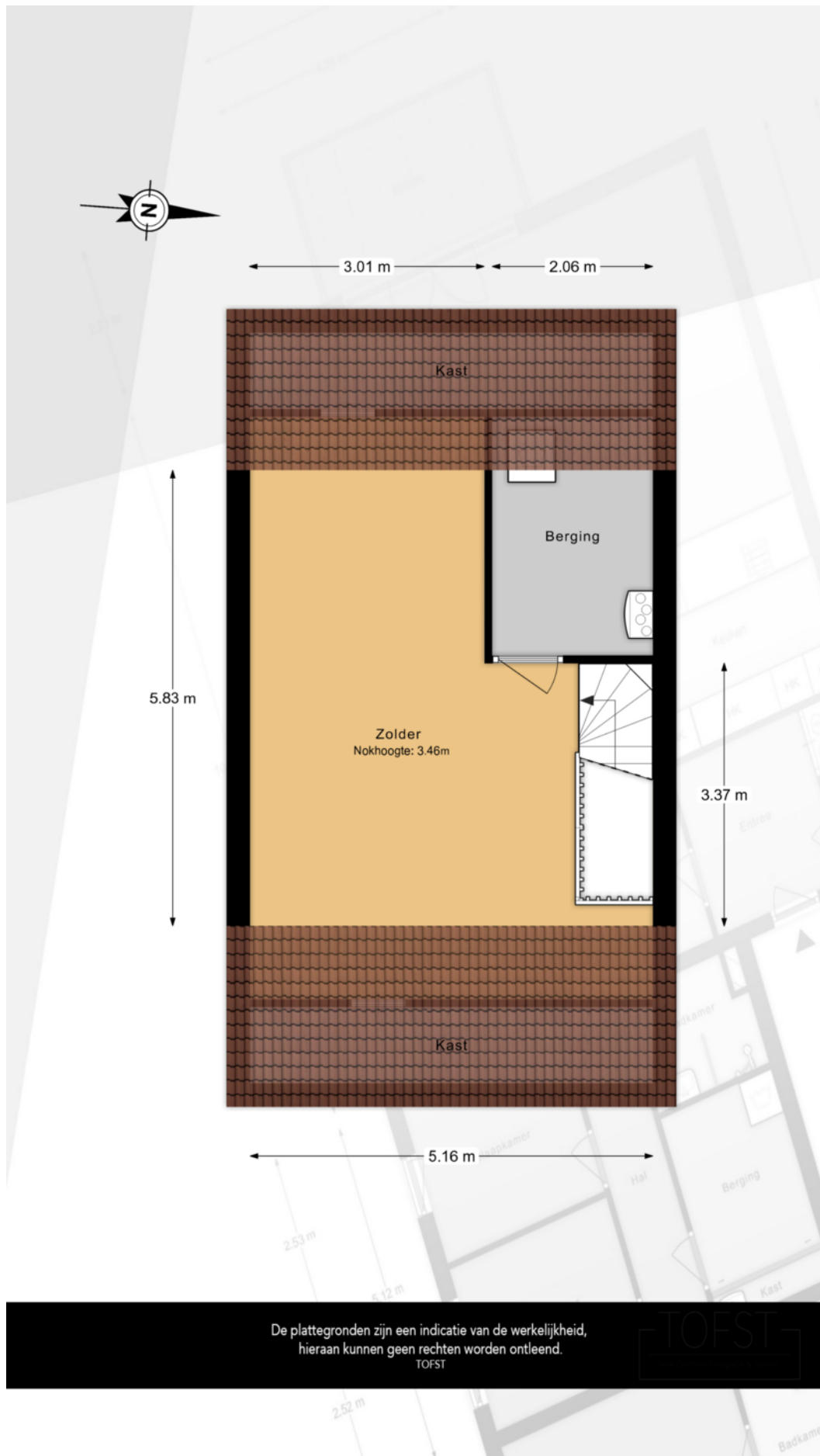
Plattegrond



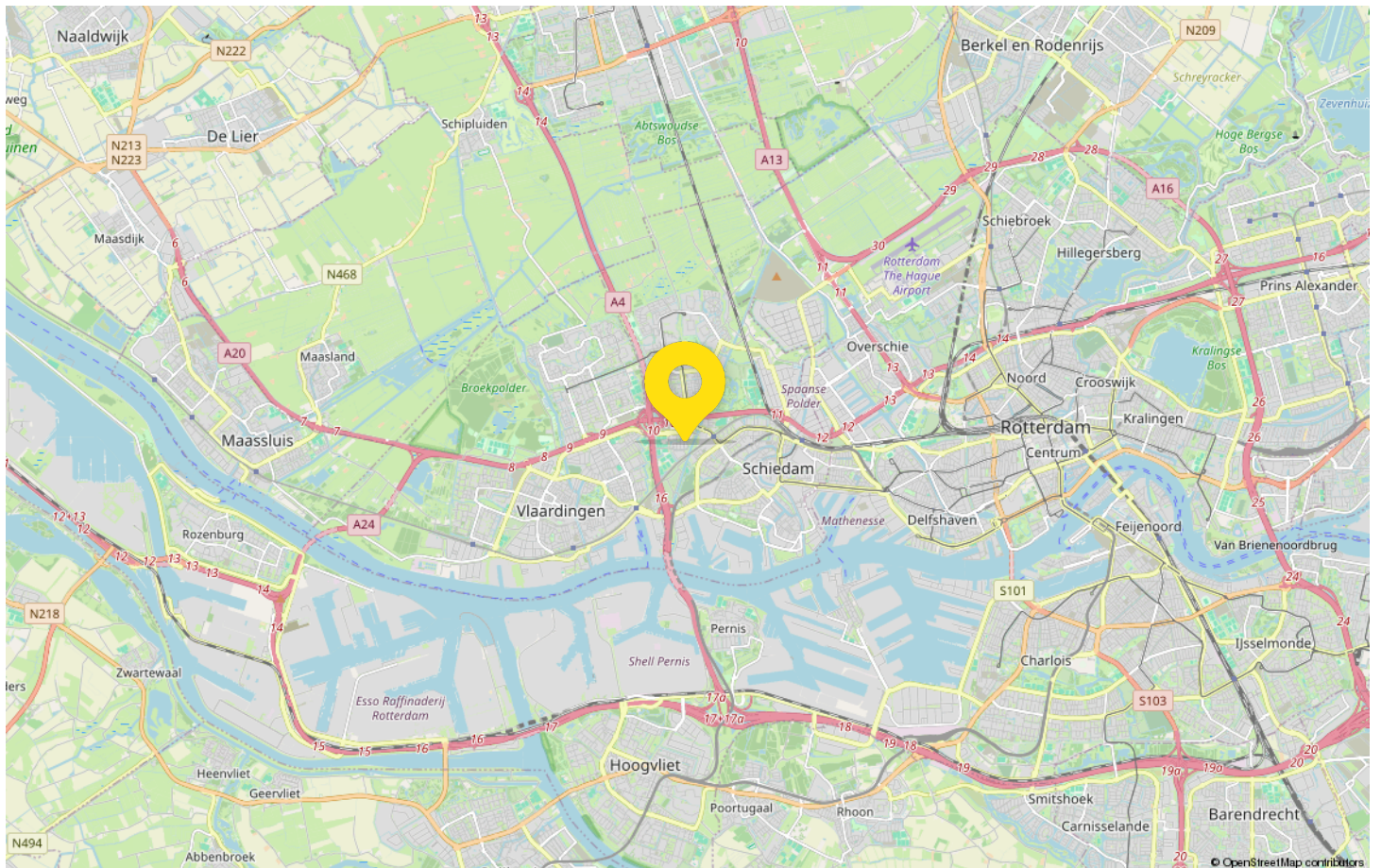
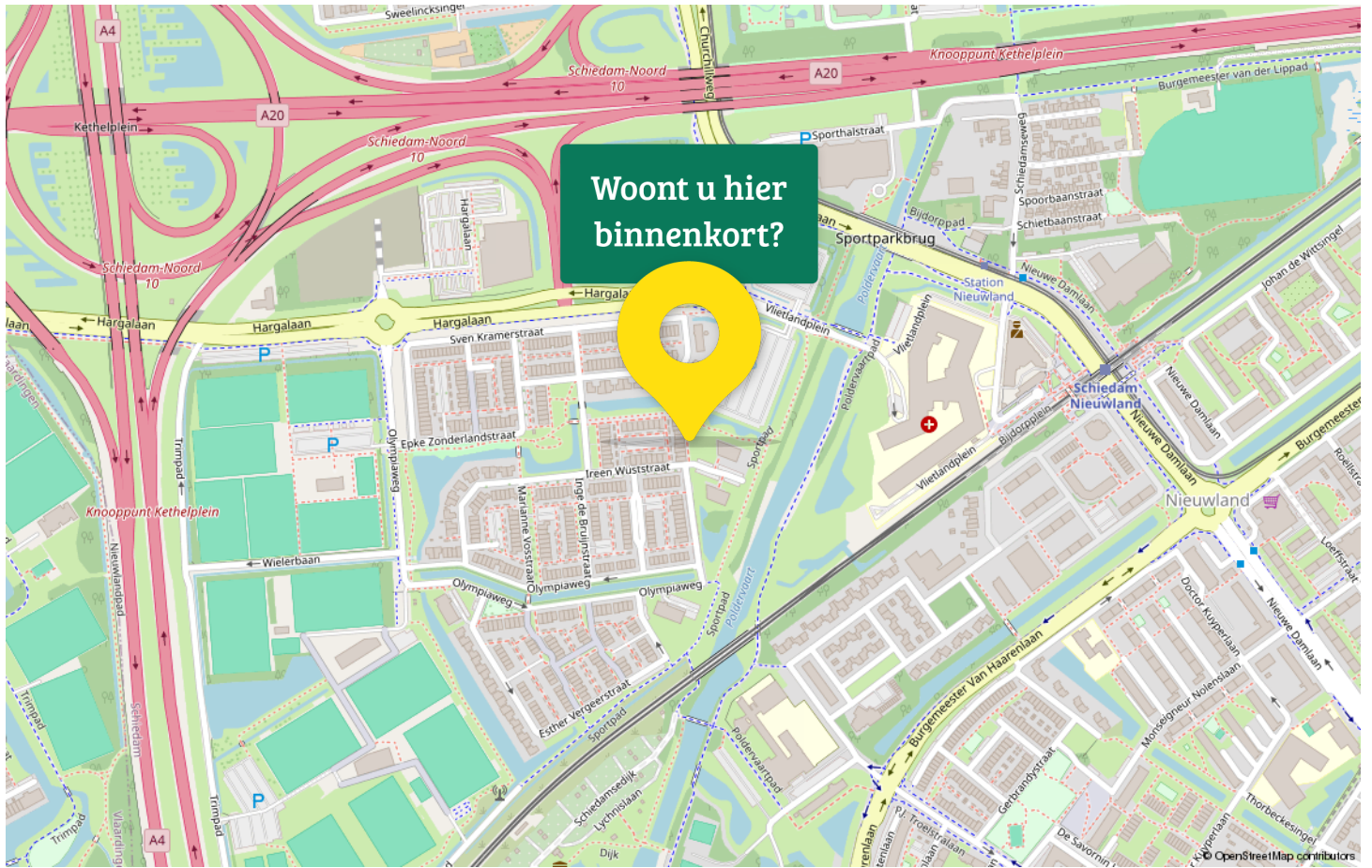
Plattegrond



Plattegrond



Locatie op de kaart





De Witte uw Garantiemakelaar

Op ons kantoor werkt een team van gemotiveerde en enthousiaste medewerkers die kennis hebben van de lokale en regionale onroerend goed markt. Allen hebben ervaring én een gedegen opleiding in de makelaardij, wat maakt dat zij u op een professionele en klantgerichte manier begeleiden bij de aankoop of verkoop van uw woning.

In Vlaardingen, Schiedam, Maassluis en Maasland is De Witte Garantiemakelaars actief op vele disciplines op het gebied van onroerend goed. Naast een jarenlange ervaring, waarborgt het NVM-lidmaatschap en onze onderscheidende werkwijze als Garantiemakelaar een uitstekende basis voor een succesvolle dienstverlening.

Naast het aan- en verkopen en taxeren van woningen in de bestaande bouw, zijn wij ook actief op het gebied van nieuwbouw en wordt ons kantoor- al in het beginstadium van ontwikkeling – betrokken bij nieuwbouwplannen in de regio. Daarnaast kunt u bij ons terecht voor taxaties en een onafhankelijk hypotheekadvies.

Misschien bent u op zoek naar uw droomhuis, heeft u een woning op het oog, bent u geïnteresseerd in onze nieuwbouwplannen, een hypotheekadvies of denkt u eraan om uw eigen woning te verkopen. Belt u dan gerust met ons kantoor voor een vrijblijvend gesprek.

Wij streven naar volle tevredenheid voor zowel de verkoper als de koper van een woning. Dit maakt dat wij u de beste oplossingen kunnen bieden voor alles wat bij de verkoop en aankoop van uw woning komt kijken.

Onze medewerkers passen graag hun kennis en ervaring toe om u op professionele wijze te helpen.

Ons team bestaat uit Ferry Nefkens Register makelaar en taxateur, Linda van Dijk commercieel medewerker binnendienst, Laura Over de Vest Kandidaat makelaar Evi Dobbels Assistent makelaar, Angela Odijk Assistent makelaar en Miep Groeneveld commercieel medewerker binnendienst



Adresgegevens

Korte Hoogstraat 4 a
(bezoek-en postadres)
3131 BK Vlaardingen

Wij zijn bereikbaar via:

010 - 434 38 44

dewitte@garantiemakelaar.nl

dewittegarantiemakelaars.nl

Van bezichtiging tot aankoop

Volg de route met de vragen



Gefeliciteerd!

De overdracht

U ontvangt een uitnodiging van de notaris om met de verkoper de transportakte te komen ondertekenen. Voor die tijd krijgt u de conceptakten en de nota van afrekening van de notaris toegestuurd. U ondertekent samen met de verkoper (of met een gevolmachtigde van de verkoper) de leveringsakte bij de notaris.

Veelgestelde vragen

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent officieel in onderhandeling als de verkoper reageert op uw bod. Bijvoorbeeld als de verkoper een tegenbod doet. Als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen, betekent dat dus nog niet dat u in onderhandeling bent.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bidder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Er mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. De makelaar moet dat dan wel duidelijk gemeld hebben. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, 'onder bod' is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen, dit zou overbieden kunnen uitlokken.

3. Kan een verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zie ook vraag 5), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de potentiële koper een tegenbod doet wat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt dit eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als partijen 'naar elkaar toekomen' in het biedingproces, kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

4. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens worden over de belangrijkste zaken bij de koop (prijs, opleveringsdatum en ontbindende voorwaarden) dan legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dit moet u melden

bij het uitbrengen van uw bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerder genoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen, denk bijvoorbeeld aan een boeteclausule. Zodra verkoper en koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (of eventueel de notaris) een kopie van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van de woning. Ziet de koper tijdens deze bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

5. Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft bepaald dat als u de vraagprijs uit een advertentie of een woongids biedt, u dan een bod doet. De vraagprijs wordt dus gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Dat mag. Één van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar, natuurlijk in overleg met de verkoper, besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen (zie ook vraag 8 en 9). De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen.



Zorgeloos van uw nieuwe woning genieten

7. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarde van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De NVM-makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in

zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

8. Dient de NVM makelaar met mij in onderhandeling te gaan, als ik als eerste een bezichtiging aanvraag of als eerste een bod uitbreng?

Het antwoord op deze vraag is nee. De verkopende NVM-makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoop-procedure. De verkopende NVM-makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling hebt de NVM-makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de NVM-makelaar u een toezegging, dan dient hij die na te komen.

Deze informatie is met de grootst mogelijke zorg samengesteld. Toch kunnen wij niet altijd voorkomen dat de informatie enigszins afwijkt van hetgeen u in of rond de woning ziet of heeft gezien. Dit kan met name gelden voor (bouw) tekeningen, schetsen, afmetingen en maatvoeringen. Hieraan kunnen dan ook geen rechten worden ontleend. Door ons wordt geen aansprakelijkheid aanvaard behoudens voor zover de door ons verplicht afgesloten

beroepsaansprakelijkheidsverzekering in voorkomend geval aanspraak op een uitkering geeft. Vraagprijzen zijn kosten koper. Alle verstrekte informatie dient u in het kader van het BW niet te beschouwen als een aanbod, doch als een uitnodiging om in onderhandeling te treden. Voor een eventuele vermelding van onjuiste gegevens aanvaarden wij geen enkele aansprakelijkheid.



Interesse in deze woning?

Neem contact met ons op voor meer informatie.

010 – 434 38 44

dewitte@garantiemakelaar.nl

dewittegarantiemakelaars.nl