

A photograph of three people standing on a modern wooden staircase in a bright, contemporary office setting. On the left, a woman with long brown hair, wearing a white button-down shirt and blue jeans, leans against a white railing. In the center, a woman with short blonde hair, wearing a light green blazer and patterned trousers, stands with her arms crossed. On the right, a man with short brown hair, wearing a grey suit, stands with his arms crossed. The background features large glass windows and a white wall.

Zorgeloos makelen met Garantiemakelaars



Van, voor en door makelaars



Het verschil maken

De makelaardij is continu in beweging. Hoe kunt u nu de nieuwste ontwikkelingen bijhouden en voorop blijven lopen ten opzichte van de concurrentie? Onze visie is dat uw lokale ondernemerschap gecombineerd met de expertise, capaciteit en inkoopvoordeel van een centrale organisatie het verschil gaat maken. Maar niet zonder inspraak en transparantie voor de deelnemers. Onze makelaars noemen we deelnemers omdat ze gezamenlijk eigenaar zijn van de centrale organisatie waar bovendien geen winsttoegmerk is. Het resultaat? Garantiemakelaars is de grootste formule van Nederland en kent een groeiend marktaandeel.

DE FEITEN SPREKEN

LEAD GARANTIE

door onze online inspanningen krijgt u gegarandeerd meer leads, daarmee verdient u de kosten voor deelname weer terug

RESULTAATGARANTIE

door meer structuur in de werkwijze, gezamenlijk inkoopvoordeel en gebruikmaking van de expertise en capaciteit en de centrale organisatie is deelname ook financieel aantrekkelijk

VOORSPRONGGARANTIE

door de onderscheidende werkwijze gaat u het verschil maken in uw werkgebied en zal bovendien uw courtage makkelijk verdedigbaar worden

SERVICEGARANTIE

een uitvoerig marketing- communicatiepakket maakt standaard onderdeel uit van onze dienstverlening

DE CIJFERS SPREKEN

DE AFGELOPEN 5 JAAR

meer dan 60 kantoren

gemiddeld 3% marktaandeel

gemiddeld 6.500 woningen per jaar verkocht



"Als ik kijk naar hoe vooruitstrevend Garantiemakelaars is op internet en social media, ben ik blij dat mijn kantoren aangesloten zijn.

Zelf hebben we niet de kennis, tijd en expertise in huis om alles te optimaliseren en in te richten. Dit soort zaken zijn bijzonder kostbaar en hoort bij Garantiemakelaars gewoon tot de dienstverlening"

Julius ter Haar, Beumer Garantiemakelaars in Utrecht, De Meern en Maarssen



"Wij zijn in 2014 met twee kantoren aangesloten bij Garantiemakelaars.

De grootste voordelen zitten voor ons in de gestructureerde werkwijze en de formule-inhoudelijke zaken die Garantiemakelaars biedt waarmee we bij particuliere opdrachtgevers echt het verschil kunnen maken ten opzichte van onze concurrentie.

We hebben overwogen dit intern te organiseren, het blijkt echter dat het uitbesteden aan Garantiemakelaars voor ons voordeliger is.

De formule ontzorgt ons, hierdoor kunnen wij ons richten op hetgeen waar wij goed in zijn, makelen"

Pim Verdouw, Van Overbeek Amsterdam Garantiemakelaars te Amsterdam

Met marketing naar rendement

Onderzoek van Panteia/Stratus geeft aan dat er een verband is tussen investeren in marketing en rendement van een makelaarskantoor. Garantiemakelaars beschikken over een zeer uitgebreid marketing- communicatie-pakket dat optimaal aansluit bij de huidige markt. Door onze schaalgrootte kunnen we dit voordelig inkopen waar vervolgens de deelnemers weer van profiteren. Kortom; meer marketing tegen lagere kosten.



Marketing en communicatiepakket

Diensten en middelen

Onderscheidende en up-to-date website ✓
Continue SEO website ✓
Automatiseren Facebook ✓
Campagne dashboard Facebook ✓
Marketing automation voor leadgeneratie ✓
Hypotheekbond tool op website ✓
Chatten op de website ✓
Telefoondienst 24u per dag ✓
2x per jaar campagne ✓
Huisstijl, brochures, advertenties, etalage borden, stationary ✓
Klanttevredenheidsonderzoek (InSocial) ✓
Concurrentie-/marktanalyse ✓

Volledige ingerichte social media kanalen ✓
Blogs 2 keer per week ✓
Moving Digital abonnement ✓
Kennisdeling ✓
Continue ontwikkeling marketing ✓
Marketing- en operationele support ✓

Inkoopvoordeel

CRM pakket Realworks ✓
Hosting website ✓
Klantenintranet ✓

Uw lokale bekendheid in combinatie met een sterk merk

Uw makelaardij geniet lokale bekendheid die u kunt versterken met het sterke merk van Garantiemakelaars. Daarbij behoudt u naamsbekendheid doordat u uw naam gewoon behoudt in combinatie met de naam van Garantiemakelaars. Bij deelname geniet u exclusiviteit in uw werkgebied deze naam te voeren (met uitzondering van enkele werkgebieden). U heeft de keuze om direct over te gaan naar de herkenbare groen-gele huisstijl van Garantiemakelaars of uw eigen huisstijl en logo te behouden binnen het stramien van Garantiemakelaars* zoals onderstaande voorbeelden weergeven:



* informeer naar de mogelijkheden

Wordt u ook deelnemer aan de **succesformule?**



Neem vrijblijvend contact op met Milco Werkhoven
06 - 437 10 201 of m.werkhoven@garantiemakelaars.nl

www.garantiemakelaars.nl